



innovation · sammenhæng · effektivitet

Årsberetning 2009

livskvalitet

patientsikkerhed

sundheds- og samfundsøkonomi

MEDICO
INDUSTRIEN

Indholdsfortegnelse

- Innovation, sammenhæng og effektivitet 3
- Mission og vision for Medicoindustrien 4
- Industrien tager ansvar 5
- Pluk fra årets gang i Medicoindustrien i 2009 6-7
- Seminarer og konferencer 8
- Kurser og uddannelse 9
- Medicoindustriens organisation 10
- Medicoindustrien i tal 11
- Medlemsliste 12
- Medlemsfordele 13
- Medicoindustriens bestyrelse 2009 14
- Medicoindustriens sekretariat 15

MEDICOINDUSTRIENS VÆRDIGRUNDLAG

Medicoindustrien arbejder på et højt etisk og fagligt niveau for en positiv og balanceret varetagelse af patienters, professionelles, samfundets og branchens interesser.

Vi danner netværk og sikrer videndeling og læring mellem universiteter, hospitaler og medicovirksomhederne – det er det samarbejde, der har skabt industrien.



Innovation, sammenhæng og effektivitet

MORTEN FALCK LARSEN, FORMAND FOR MEDICOINDUSTRIEN



Med kernefokus på innovation, sammenhæng og effektivitet er medicoindustriens mange virksomheder helt centrale partnere i udviklingen af det danske sundhedsvæsen. Og medicovirksomhederne i Danmark er med til at løfte dansk industri, viden og arbejdspladser ud i verden omkring os.

Som brancheorganisation repræsenterer Medicoindustrien 110 dedikerede virksomheder, som hver eneste dag er med

til at udvikle og markedsføre nye teknologiske løsninger og behandlingsformer til gavn for både patienter, pårørende og personale i det danske sundhedsvæsen.

Sundhedsvæsenets udfordringer er velkendte – nye muligheder, øgede forventninger og begrænsede ressourcer. Medicoindustrien har igennem 2009 arbejdet for at blive endnu bedre til at synliggøre hvordan optimal brug af medicinsk udstyr og ny teknologi kan være med til at forbedre diagnostik, behandling og effektivisere arbejdsgange i sundhedsvæsenet – uden at sundhedsudgifterne øges tilsvarende.

Et afgørende middel til at nå dette mål er at fremme samarbejde, netværk og sikre vidensdeling og læring mellem sygehuse, universiteter og industrien. Et bæredygtigt samarbejde forudsætter, at branchens virksomheder har mulighed for at opbygge tætte faglige relationer til læger, sygeplejersker, teknikere og andet sundhedsfagligt personale på de danske sygehuse. Medicoindustrien værner om dette gode samarbejde og arbejder kontinuerligt på at fremme ansvarlighed og åbenhed i det faglige samarbejdet. Det er vigtigt, at både industrien og sundhedssektoren stiller høje krav til de etiske

retningslinjer for det konstruktive og helt nødvendige samspil imellem partnerne, og at der skabes tilstrækkelig gennemsigtighed i dette samarbejde.

Medicoindustrien er i rivende udvikling. Omsætningen stiger og der skabes dagligt nye jobs i de danske virksomheder både herhjemme og i udlandet. Efterspørgslen af nye løsninger til at fremme diagnostik og behandling vokser fortsat. Men det samme gør de daglige udfordringer i samhandlen med de regionale og kommunale indkøbere. Udbudsmaterialer er stadig kilde til for mange fejl og efterfølgende klagesager. Og mange udbud afgøres stadig på uklart grundlag og med en oplevelse af, at et kortsigtet fokus på billigste indkøbspris er vægtet højere end en totaløkonomisk betragtning med vægt på kvalitet og service.

Som organisation har Medicoindustrien aldrig været en stærkere partner for de danske medicovirksomheder og branchens dedikerede medarbejdere. Mange af dem mødes, netværker, udveksler viden og er med til at udstikke branchens indsatser via Medicoindustriens 19 faglige ekspertgrupper og 3 politikskabende policygrupper.

Medicoindustrien fortsætter med at være branchen foretrukne kursusudbyder og uddannelsessted med en lang række efterspurgte faglige kurser foruden Medicokonsulentuddannelsen, som udbydes for at underbygge branchens professionalisme, effektivitet og etik. Som noget nyt lancerede Medicoindustrien i 2009 derudover branchespecifikke seminarer og konferencer som et nyt tilbud til den danske medicobranche. Den overvældende entusiasme for de første seminarer er et klart pejlemærke for branchens dynamik og konstante udvikling og søgen efter ny viden.

Mission og vision for Medicoindustrien

Mission

Medicoindustrien arbejder for at sikre medlemsvirksomhederne de bedst mulige betingelser for at udvikle, producere og sælge medicinsk udstyr.



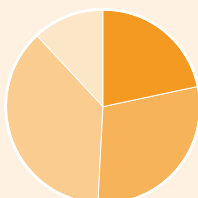
Vision

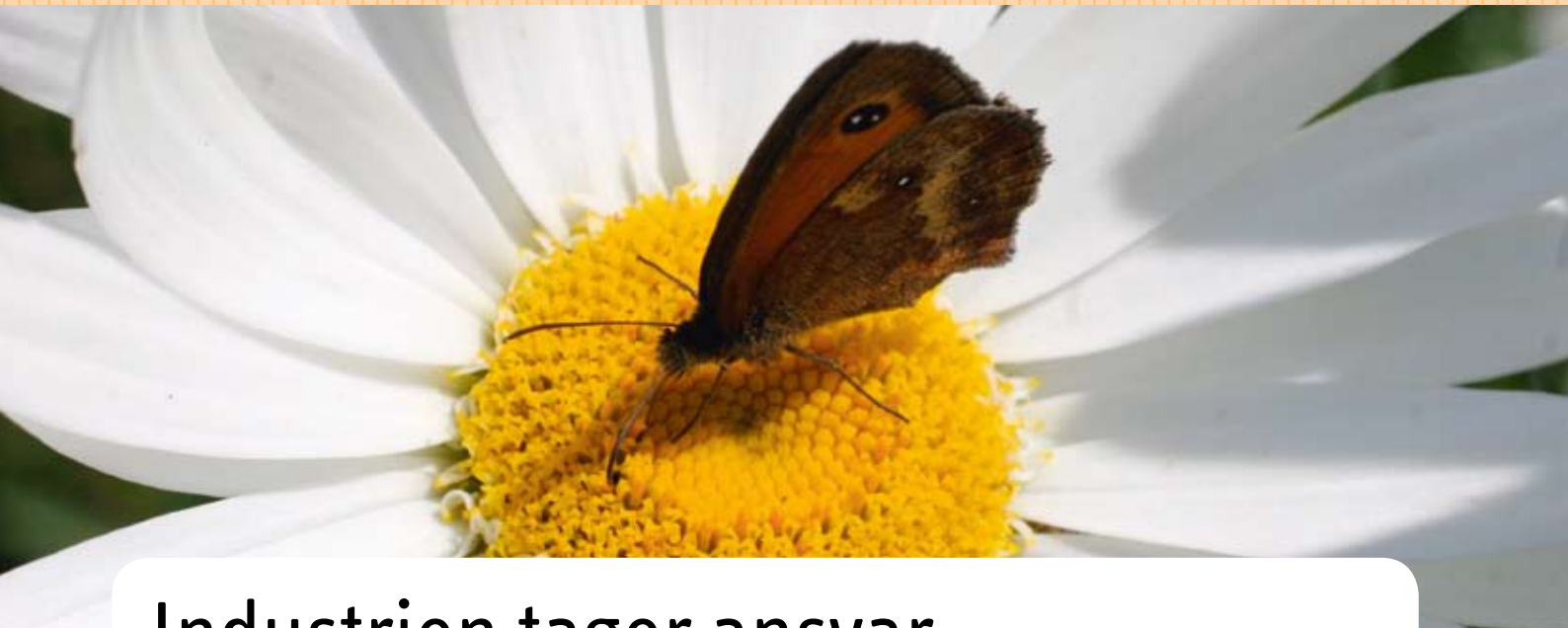
- Medicoindustrien skal være et naturligt og attraktivt mødested for branchens virksomheder.
- Medicoindustrien skal sikre medlemmerne et højt informationsniveau og tilbyde brancherelevant uddannelse på et højt fagligt niveau.
- Medicoindustrien skal være en troværdig og attraktiv samarbejdspartner for relevante offentlige og private aktører.
- Medicoindustrien arbejder for at fremme et evidensbaseret og bæredygtigt sundhedsvæsen, der har fokus på patienternes livskvalitet og sikkerhed.
- Medicoindustrien arbejder for at fremme et moderne og effektivt sundhedsvæsen, der anvender den nyeste innovative teknologi
- Medicoindustrien ønsker et tæt samarbejde, på et etisk forsvaret grundlag, mellem forsknings & uddannelsesinstitutioner, sundhedsvæsen og industri for at sikre en fortsat tilvækst af vidensbaserede arbejdspladser i Danmark.

Medicoindustrien er brancheorganisationen for virksomheder, der i Danmark udvikler, producerer, sælger eller på anden vis har interesse i medicinsk udstyr.

Medicoindustriens 110 medlemmer udgøres af

- 24 Producenter
- 32 Distributører
- 41 Datterselskaber
- 13 Andre virksomheder





Industrien tager ansvar

AF JENS KR. GØTRIK, DIREKTØR I MEDICOINDUSTRIEN



Danmark er målt per indbygger den tredje største europæiske eksportør af medicinsk udstyr, og vi eksporterer for langt mere end vi importerer. Over de seneste 10 år er eksporten fordoblet til omkring 16 mia. kr. årligt.

Der er over 20.000 medicoarbejdspladser i Danmark og andre 20.000 arbejdspladser skabt af danske medicovirksomheder i udlandet.

Der har været en konstant vækst som ligger over den almindelige vækst i økonomien, og selv i 2009 hvor Danmarks industriproduktion er faldet med 20 procent, har der været vækst i medicoindustrien.

I de kommende år vil der være et betydeligt pres på statsfinanserne på stort set alle de betydende markeder, og dermed også pres på betalingsvilligheden til sundhedsvæsenet. Kombineret med den grønne dagsorden giver det medicoindustrien en enestående mulighed for at bidrage med produkter og løsninger, der kan effektivisere arbejdsgange i sundhedsvæsenet, styrke en forebyggende indsats og videreudvikle en energi- og miljørigtig produktion.

Udvikling og produktion af medicinsk udstyr bør være et strategisk satsningsområde i Danmark. Vi har en lang tradition for offentligt-privat-partnerskab og offentlig-privat-innovation og bør satse yderligere på at udvikle dette samarbejde.

Medicoindustrien har engageret sig i en række innovationsnetværk for at yde vores bidrag til dette arbejde. Regioner og kommuner bør, ud over at indgå i disse netværk, satse målrettet på at investere i den nyeste teknologi.

Tænk om vi kunne opnå en position, så vi ligesom f.eks. på vindmølleområdet kan tiltrække delegationer fra andre lande, der kommer på besøg for at studere og lære af vores innovative løsninger i sundhedsvæsenet.

“Udvikling og produktion af medicinsk udstyr bør være et strategisk satsningsområde i Danmark. Vi har en lang tradition for offentligt-privat-partnerskab og offentlig-privat-innovation og bør satse yderligere på at udvikle dette samarbejde.”

Pluk fra årets gang i Medicoindustrien i 2009



MEDICOPRISEN 2009 TIL CODY BÜNGER

Medicoprisen 2009 blev tildelt overlæge, professor, dr. med. Cody Bünger fra Århus Sygehus. Ved prisoverrækkelsen blev Bünger hyldet for sin mangeårige indsats for at bidrage aktivt til at skabe et videnskabeligt grundlag for anvendelse og udvikling af kirurgiske teknikker, specielt vedrørende rykirurgi.

SEMINAR MED REGIONALE INDKØBERE 2009 OM SUPPLY CHAIN MANAGEMENT OG BÆREDYGTIGE INDKØB

Supply Chain Management og bæredygtige indkøb var de to gennemgående temaer på årets indkøberseminar mellem Medicoindustriens medlemmer og de regionale indkøbere. De over 110 deltagere i seminaret mødtes over to dages fælles faglige drøftelser for at styrke relationerne og forbedre samarbejdet mellem købere og sælgere af medicinsk udstyr.

DIREKTØRMØDE PÅ DEN AMERIKANSKE AMBASSADE

I samarbejde med den amerikanske ambassade i København afholdt Medicoindustrien i oktober direktørmøde med fokus

på sundhedsreformen i USA og dansk-amerikansk samhandel. Omkring 40 direktører og andre topledere fra Medicoindustrien deltog i programmet, som blev åbnet af ambassadør Laurie S. Fulton.

MEDICINSK TEKNOLOGIVURDERING, MTV – ET NØDVENDIGT BESLUTNINGSVÆRKTØJ

Medicoindustrien fortsatte i 2009 arbejdet for at fremme brugen af nye og innovative teknologier på de danske hospitaler. Som en del af dette arbejde blev udarbejdet et nyt standpunktspapir om Medicinsk Teknologivurdering, MTV. Heraf fremgår bl.a. at alle nøgleinteressenter aktivt skal involveres i processerne for at sikre kvalitet, medejerskab og accept.

PROJEKT MEDICO INNOVATION ER SKUDT I GANG

Projektet Medico Innovation blev skudt i gang i 2009 som et officielt samarbejde mellem virksomheder, hospitaler og universiteter for at styrke en international konkurrencedygtig medicoindustri i Danmark. Målet er at fremme forskning, forretning og innovation på medicoområdet med fokus på hovedstadsregionen. Bag initiativet står Medicoindustrien, Vækstforum Hovedstaden, DTU, KU, Region Hovedstaden, DELTA og Scion DTU.

STØRRE SAMMENHÆNG PÅ DEN EUROPÆISKE SCENE GENNEM EUCOMED

Medicoindustrien er aktivt medlem af den europæiske brancheforening Eucomed og gør sin indflydelse gældende på den europæiske scene i forhold til temaer som branchens etiske kodeks, branchens grønne profil og vilkårene for innovation og optag af nye teknologier. Eucomed arbejder også målrettet for branchens interesser i forbindelse med en kommende revision af EU-direktiverne for medicinsk udstyr.



MEDICOSEMINAR FOR EKSPORTRÅDGIVERE I DANMARKS EKSPORTRÅD

Danmarks Eksportråd afholdt i oktober et to-dages seminar for godt 20 eksportrådgivere på sundhedsområdet fra ambassaderne i Danmarks vigtigste eksportmarkeder. Medicoindustrien var medarrangør på seminaret, som var udarbejdet for at opkvalificere eksportrådgiverne til medicobranschen.



ETISKE RETNINGSLINJER I DET NØDVENDIGE SAMARBEJDE MELLEM LÆGER OG INDUSTRI

Medicoindustrien arbejder kontinuerligt for at fremme ansvarlighed og åbenhed i samarbejdet mellem medicobranschens virksomheder og sundhedsfagligt personale. I den forbindelse gæstede Lægeforeningens daværende formand Jens Winther Jensen Medicoindustriens generalforsamling til en diskussion om samarbejdet mellem læger og medicoindustriens virksomheder.

BRANCHEANALYSE I JANUAR VISTE FORSIGTIG OPTIMISME FOR 2009

En spørgeskemaundersøgelse blandt medicoindustriens ledere i januar 2009 viste, at medicobranschen havde en god tro på stigende omsætning og beskæftigelse i 2009 - både i Danmark og i udlandet. Undersøgelsen viste samtidig, at der var en forventning til, at udgifterne til forskning og udvikling samt antal nye produktlanceringer blev holdt på samme niveau som i 2008.

STØTTE TIL DANSK SATSNING PÅ STAMCELLER

Sundhedsministeren opfordrede i foråret 2009 til at Danmark udnytter sin stærke internationale position inden for sundhedsforskning til, at kræfterne samles for at skabe en stærk dansk satsning på stamceller. Medicoindustrien støttede ministerens initiativ og arbejder for det både i Nationalt Samarbejdsforum for Sundhedsforskning og i referencegruppen for EUs 7. rammeprogram om sundhed.

FN'S GLOBAL COMPACT OG CSR I MEDICOINDUSTRIEN

Specielt indenfor sundhedssektoren har det altid været vigtigt at have styr på etikken. Medicoindustrien vedtog i 2009 et standpunkt, som opfordrer medlemsvirksomhederne at tilslutte sig FN's Global Compact eller at arbejde ud fra samme principper. Emnet blev også behandlet på et velbesøgt medlemsmøde i juni.

FTALATER OG GRØNNE INDKØB PÅ DEN POLITISKE DAGSORDEN

Betydningen af sygehusenes indkøb for sundhed og miljø er i fokus på grund af bl.a. mistanke om hormonforstyrrende ftalater i visse sygehusprodukter. Ftalatproblematikken har også fyldt meget for medicoindustrien i 2009, bl.a. skal alle produkter, som indeholder ftalater mærkes fra marts 2010. Eucomed har i den forbindelse anbefalet brug af et fælles symbol for ftalater.



Seminarer og konferencer



BRANCHESPECIFIKKE SEMINARER SOM ET NYT TILBUD TIL DEN DANSKE MEDICOINDUSTRI

Medicoindustrien lancerede i efteråret 2009 branchespecifikke seminarer som et nyt tilbud til den danske medicoindustri.

Populært sagt vil de nye seminarer placere sig mellem Medicoindustriens kurser og Medicoindustriens medlemsmøder. Seminarerne vil typisk være kortere i længde og bredere i fokus end kurser og vil være mere dybdegående og mere perspektiverende end medlemsmøder.

Seminarerne henvender sig både til medlemsvirksomheder og ikke-medlemmer, og der lægges stor vægt på at kunne faciliter dialog og netværksmuligheder mellem deltagerne.

Seminarerne udvælges med fingeren på pulsen og med vægt på relevans og aktualitet, og de udvikles i tæt samarbejde med Medicoindustriens ekspertgrupper og medlemsvirksomheder, forsknings-, udviklings- og uddannelsesmiljøer samt de sundhedsfaglige miljøer.

Første seminar fra Medicoindustrien i december 2009 satte fokus på det nye EU-direktiv for medicinsk udstyr, som træder i kraft i marts 2010.

SCANDMEDTECH – UDVIKLINGEN AF NY KONFERENCE OG Udstilling for medicinsk udstyr og teknologi

”Teknologiske løsninger til mere sundhed” var hovedoverskriften på udviklingen af konferencen og udstillingen Scandinavian Medical Technology Conferencen, ScandMedTech, som blev søsat i begyndelsen af 2009 til afholdelse i Bella Center i maj 2010.



Med ScandMedTech er det ambitionen for første gang at samle den danske medicobranche omkring en faglig konference og udstilling og skabe en platform for dialog med branchens relevante aktører blandt administrative og politiske beslutningstagere samt fagpersoner fra sundhedsvæsenet og forsknings- og uddannelsesinstitutioner.

Et Advisory Board bestående af repræsentanter for Danske Regioner, DTU, KU/Rigshospitalet, Dansk Medicinsk Selskab og flere medicovirksomheder blev etableret for at rådgive om konferencens faglige indhold.



Kurser og uddannelse

DEDIKERET UDBYDER AF KURSER, UDDANNELSE OG KOMPETENCEUDVIKLING TIL DEN DANSKE MEDICOINDUSTRI

Medicoindustriens kursusafdeling udvikler og gennemfører kurser, uddannelse og kompetenceudvikling til medico-virksomheder og ansatte i sundhedssektoren i Danmark.

Over 310 kursister deltog på 20 forskellige kurser i 2009 og kursusprogrammet er opbygget for at sikre branchens medarbejdere adgang til alle nødvendige efteruddannelses tilbud. Seks helt nye kurser blev udviklet og udbudt i 2009.

Kurserne udvikles i tæt samarbejde med Medicoindustriens ekspertgrupper og medlemsvirksomheder, og underviserne er faglige eksperter fra medlemsvirksomhederne samt andre faglige eksperter, danske såvel som internationale.

MEDICOKONSULENTUDDANNELSEN – GARANTI FOR EFFEKTIVITET OG PROFESSIONALISME

Medicokonsulentuddannelsen er en 12 måneders uddannelse for salgs- og marketingmedarbejdere i medicoindustrien. Formålet med uddannelsen er at gøre deltagerne i stand til at arbejde professionelt og effektivt med salg af medicinsk udstyr.

Medicokonsulentuddannelsen blev i 2009 revideret på en række væsentlige punkter, så uddannelsen i højere grad afspejler dagens krav og ønsker fra virksomhederne. Med ændringerne lægges der bl.a. højere vægt på udbud og udbudsret, det er gjort muligt at meritoverføre fra Lif-uddannelsen og der tilbydes større fleksibilitet i sammensætning af moduler og eksaminer.



UDBUDTE KURSER I 2009

UDVIKLING & PRODUKTION

IEC 60601 3. udgave Elektromedicinsk udstyr - kend genvejene til produktgodkendelse (nyhed)
Praktisk risikoanalyse for medicinsk udstyr
Introduktion til sundhedsøkonomi
Design Control
Process Validation
Clinical Evaluation for Medical Devices in Europe (nyhed)
FDA Quality System Regulations and Inspections
Statistik for procesvalidering (nyhed)
Softwarevalidering af software på udstyr til udvikling og produktion

REGULATORY & LOVGIVNING

FDA medical device review and approval process
EU's godkendelsesregler for medicinsk udstyr

SALG & MARKETING

Præsentationsteknik
EU-udbud: prækvalifikation og tilbudsskrivning
Danske reklameregler for medicinsk udstyr
Den kompetente medicosælger (nyhed)
Markeds- og konkurrentanalyser (nyhed)

ANDRE KURSER

Introduktion til medicobranschen
Personlig beskyttelse af teknikere
Styring af forretningsmæssig dokumentation med ISO 15489
Anatomi, fysiologi og sygdomslære (nyhed)



Medicoindustriens organisation

		Bestyrelse	
		Sekretariat	
Policygrupper	Lovgivning	Marked	Teknologi, innovation og uddannelse
Ekspertgrupper	Biosikkerhed	Forbrugsvarer	E-handel
	Kliniske afprøvninger	Kapitalvarer	In-/Outsourcing
	Kvalitetssikring	Marketing	Procesvalidering
	Miljø og Reach		Risk management
	Post market surveillance		Softwarevalidering
	Regulatoriske forhold		Sundhedsøkonomi
	Renrum og mikrobiologo		Design
	Sterilisation		
Kommunikation			

INDSATSOMRÅDET LOVGIVNING

De lovgivningsmæssige rammer for den danske medicoindustri er i alt overvejende grad reguleret på EU-niveau. Revisionen af direktiv 2007/47/EC for medicinsk udstyr har fyldt meget i 2009 som forberedelse til direktivets ikrafttrædelse i marts 2010. I horisonten ligger det mere gennemgribende Recast af hele regelsættet for medicinsk udstyr, som EU-Kommissionen forbereder med tidshorisonten 2013. Patient-sikkerhed vil blive et gennemgående tema i årene fremover – både i forhold til f.eks. godkendelsesprocedurer, kliniske afprøvninger, Unique Device Identification m.v.

INDSATSOMRÅDET MARKED

Medlemsvirksomheder, som er aktive på det danske marked, oplever en skærpelse af vilkårene i regionernes udbud. Gennem Policygruppen for marked arbejder Medicoindustrien på at opbygge rammer for smidige samarbejdsrelationer med indkøberne til glæde for begge parter. Medicoindustrien søger forståelse for, at langsigtede investeringer i medicinsk udstyr er en central del af driftsoptimering og udvikling i sundhedsvæsenet og ikke bare en omkostning. Heri ligger et

ønske om at fremme totaløkonomiske betragtninger ift. prioriteringer af ny teknologi.

INDSATSOMRÅDET TEKNOLOGI, INNOVATION OG UDDANNELSE

Medicobranschen bæres af innovation og ny teknologi, der udvikles i samspillet mellem industrien, sundhedsvæsenets brugere og forskningen på landets universiteter og hospitaler. Medicoindustrien var i 2009 med til at søsætte projektet Medico Innovation, der skal fungere som vækstmotor for medicoklyngen i hovedstadsområdet. Projektet skal bl.a. understøtte et forskningsmiljø, der kan bringe viden og idéer frem til markedet. Medicoindustrien vil i 2010 fortsætte arbejdet for at fremme vilkårene for den danske medicoindustri, bl.a. ved at synliggøre de sundhedsøkonomiske gevinster ved ny teknologi og MTV.

Medicoindustriens tre policygrupper vil i 2010 fortsætte indsatsen for branchens rammevilkår og politikker indenfor nøgleområderne Lovgivning, Marked, og Teknologi, innovation og uddannelse.



Medicoindustrien i tal

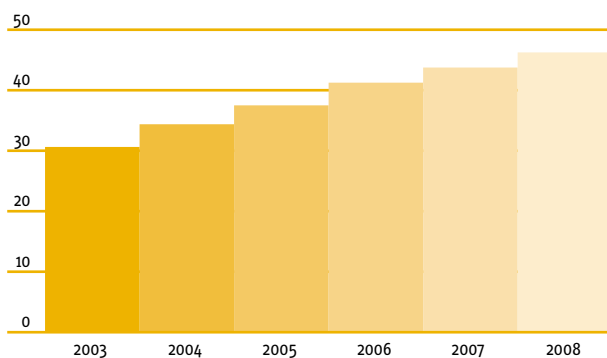
Medicovirksomhederne i Danmark udgør en af landets førende videns- og vækstbrancher med en betydelig eksportandel, stigende beskæftigelse og et kontinuerligt fokus på forskning og udvikling.

Gennem tiden er branchen i Danmark blevet mest kendt for sine store verdensomspændende virksomheder inden for fremstilling af medicinsk engangsudstyr, apparater, instrumenter og høreapparater. Derudover består branchen af en mængde små og mellemstore virksomheder heraf flere forsknings- og udviklingsvirksomheder foruden distributører og underleverandører.

MEDICBRANCHEN I TAL – KORT FORTALT

Over 200 virksomheder herhjemme er dedikeret til medicobranche, men i alt er omkring 1.000 virksomheder i Danmark beskæftiget med området i større eller mindre grad. Branchen er karakteriseret af mange mindre og mellemstore virksomheder og 2/3 af branchen har under 50 ansatte. Branchen beskæftiger omkring 20.000 ansatte i Danmark og yderligere over 20.000 i udlandet. Medicovirksomheder i Dan-

OMSÆTNING I MEDICOINDUSTRIEN, MIA. KR.

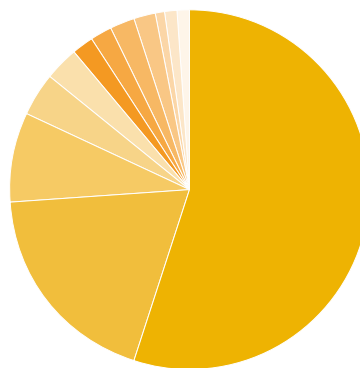


Omsætning baseret på medicovirksomheder i Danmark og danske medicovirksomheder i udlandet.

mark og danske medicovirksomheder baseret i udlandet har en samlet omsætning på omkring 46 mia. kroner.

STÆRK EKSPORTBRANCHE

Danmark eksporterede i 2008 for 15,7 mia. kroner medicinsk udstyr. Importen var 9,9 mia. kroner. På 10 år er eksporten næsten fordoblet fra 8 mia. kr. i 1998. Målt per indbygger er Danmark en af Europas største eksportører af medicinsk udstyr.



DANSK MEDICOEKSPORT

- 55% EU (Heraf Tyskland 23%, Storbritannien 14%, Frankrig 10%, Holland 10%, Sverige 9%, andre EU-lande 34%)
- 19% USA
- 8% Europa uden for EU
- 4% Japan
- 3% Australien og New Zealand
- 2% Canada
- 2% Asien
- 2% Kina
- 2% Mellemøsten
- 1% Syd- og Mellemamerika
- 1% Brasilien
- 1% Afrika



Medlemsliste

Medlemsliste per 1. marts 2010

3M A/S
Agfa HealthCare Denmark A/S
Alcon Danmark A/S
Alpine Biomed ApS
Andreasen & Elmgaard A/S
Angiotech/ PBN MEDICALS Denmark A/S
Astra Tech A/S
Atonomics A/S
B. Braun Medical A/S
Bang & Olufsen Medcom a/s
Bard Norden AB
Barrus Medico Aps.
Baxter A/S
Becton Dickinson A/S
Berendsen Textil Service A/S
Biofarma Logistik A/S
Biomet Danmark ApS
Biotronik ApS
BL Medical ApS
Boston Scientific Danmark ApS
Braun Scandinavia A/S
Carestream Health Denmark ApS
Carmo A/S
CeQur ApS
Chempilots A/S
CMA Medico
Coloplast A/S
Coloplast Danmark A/S
Continence Care A/S
Contura International A/S
ConvaTec Denmark ApS
Cook Medical
Covidien Danmark A/S
Danpleje - OneMed Denmark A/S
Data Respons A/S
DELTA
Edwards Lifesciences

Elos Pinol A/S
Ferrosan A/S
Focuscare Denmark ApS
Fujifilm Danmark A/S
Gambro Danmark, filial af Gambro Lundia AB
GE Healthcare Clinical Systems A/S
GM Medical A/S
H. Dam Kærgaard A/S
IctalCare A/S
Johnson & Johnson
Karl Storz - Endoskopi Danmark A/S
KCI Medical ApS
Kebo Med A/S
KENDAN A/S
KILDE A/S Automation
KIVEX A/S
LiNA Medical ApS
LJ Medical Nordic A/S
Lohmann & Rauscher A/S
Maquet Danmark A/S
Meda AS
Medicologic A/S
Mediplast ncielsen A/S
Mediq Danmark
Medtronic Danmark A/S
Merit Medical Denmark
Mermaid Medical A/S
Miele A/S
Movianto Danmark
Mærsk-Andersen AS
Mölnlycke Health Care ApS
Neurodan A/S
NorDia Tech A/S
Nordic Medical Supply A/S
Nordic Service Group ApS
NOSCOMED
Novo Nordisk A/S

Novozymes Biopharma DK A/S
Opitek - InstrumentSpecialisten ApS
ORIGIO a/s
Oriola A/S Medical
Ortotech
Osmedic
Pall Norden, filial af Pall Norden AB, Sverige
Pallas Informatik A/S
Paul Hartmann A/S
Philips Danmark A/S, Healthcare
PNN Medical A/S
PerciSense A/S
Preventia-CMD
Protesekompagniet A/S
REGULUS
Santax Medico A/S
SCA Hygiene Products A/S - Health Care
Scan Care ApS
Seelen Care læge- og hospitalsartikler
Siemens Healthcare
Smith & Nephew A/S
Smiths Medical Danmark ApS
St. Jude Medical Danmark A/S
Sterigenics Denmark A/S
Stryker Danmark
Synthes A/S
Swecare
Teknologisk Institut
Terumo Danmark, filial af Terumo Sweden AB
TGM Teknik A/S
Unisense A/S
Unisensor A/S
ViCare Medical A/S
Vingmed Danmark A/S
Vivostat A/S
Vygon Denmark ApS



Medlemsfordele

NETVÆRK

- | | |
|---|--|
| • Udveksling af erfaringer og informationer med kolleger i 21 ekspertgrupper og 3 policygrupper | Efteruddannelse af medarbejdere, øget medarbejdertilfredshed og fastholdelse |
| • Opdatering af udviklingstendenser | Hurtig adgang til ny viden |
| • Mulighed for at agere i fællesskab | Indflydelse på fælles branchesager |

MEDLEMSSERVICE

- | | |
|--|---|
| • Rådgivning om: <ul style="list-style-type: none">- Fortolknings- og godkendelsesregler- Udbud og konkurrenceretlige regler- Ethiske retningslinjer, m.v. | Adgang til branchespecifik ekspertviden og juridisk rådgivning – generelt og om virksomhedsspecifikke forhold |
| • Adgang til lønstatistik | Optimerede lønomkostninger |

KURSER OG UDDANNELSE

- | | |
|--|---|
| • Branchespecifikke kurser af international standard | Nem adgang til at vedligeholde og udvikle medarbejderes kompetencer på højt niveau |
| • Adgang til at undervise | Personlig og faglig udvikling af medarbejdere |
| • Virksomhedsspecifikke kurser tilpasset egne krav og ønsker | Slip for at arrangere efteruddannelsen internt i virksomheden |
| • Medicokonsulentuddannelsen | Professionalisering af salg og markedsføring og personlig udvikling af medarbejdere |

NYHEDSINFORMATION

- | | |
|---|---|
| • Nyhedsbreve – hver 14. dag | Løbende information om branchen |
| • Medlemsmøder | Opdatering på aktuelle emner i branchen |
| • Hjemmeside, adgang til medlemsiderne | Adgang til branchespecifik viden, som ellers er svært tilgængelig |
| • Årsberetning, branchestatistik, pjecer m.v. | Synlighed, indflydelse og adgang til ny viden |

TALERØR FOR BRANCHEN

- | | |
|--|---|
| • Talerør overfor politikere og embedsmænd | Påvirkning af beslutningstagere og vilkår |
| • Branchekontakt til pressen og medieerne | Synlighed, kendskab og indflydelse |
| • Kontakt til patientforeninger, erhvervsfremmeinstitutioner og andre stakeholdere | Talerør og øget indflydelse for den samlede branche ift. vilkår, innovation og konkurrencekraft |
| • Samarbejde med uddannelsesinstitutioner | Adgang til medarbejdere med rette kompetencer |
| • Relation til sygehusindkøbere, regioner og sundhedsfagligt personale | Formel kontaktflade til offentlige indkøbere ift. samhandlingsmuligheder |

HØRINGSINSTANS

- | | |
|---|---|
| • Fast høringspartner på nye lovgivnings- og direktivtiltag | Direkte påvirkning af høringssvar til forbedring af branchens ramme- og forretningsvilkår |
|---|---|

INTERNATIONALT SAMARBEJDE

- | | |
|---|--|
| • Medlem af Eucomed (fælles europæiske brancheforening) | Adgang til internationalt netværk med øget mulighed for påvirkning af EU-instanser |
| • Del af international høringsinstans | Branchespecifik indflydelse som kun er mulig gennem Medicoindustrien |
| • Adgang til nordisk brancheforeningsnetværk | Koordinering af brancheindsats på de nordiske markeder og større indflydelse i Eucomed |



Medicoindustriens bestyrelse 2009

FORMAND

Morten Falck Larsen
Adm. direktør
Mediplast ncielsen A/S

NÆSTFORMAND

Anne Klitgård
VP Regulatory and Medical Affairs
Vivostat A/S

KASSERER

Peter Samuelsen
Vicepresident, Global R&D
Coloplast A/S

Henrik Kagenow

CEO
Bang & Olufsen Medicom a/s

Niels Røddik

Salgs- og marketingdirektør
3M A/S, Health Care

Rolf Ulrik

Adm. direktør
GE Healthcare Clinical Systems A/S

Anders Christensen

Vice President
Novo Nordisk A/S

Henrik Krøis

Managing Director, Medical Devices
Ferrosan
(indtrådt i bestyrelsen i september)

Søren R. Christiansen

Sales & Marketing Manager
Cook Medical
(udtrådt af bestyrelsen i august)

MEDICOINDUSTRIEN SOM SYNLIG OG ANERKENDT MEDSPILLER I SUNDHEDSDEBATTEN

Medicoindustrien har meninger om og søger indflydelsen for at kunne spille en aktiv og synlig rolle i den offentlige debat om sundhedsvæsenets udvikling - herunder medicobranschens betydning i forhold til livskvalitet, patientsikkerhed og en bæredygtig sundheds- og samfundsøkonomi. Kodeordene er innovation, sammenhæng og effektivitet.



Medicoindustriens sekretariat



Jens Kr. Gøtrik
Direktør



Lene Laursen
Afdelingsleder, juridisk rådgivning



Troels Mogensen
Juridisk rådgiver
(barselsvikar for Lene Laursen)



Morten Rasmussen
Kommunikationskonsulent



Betty Kayser
Direktionssekretær



Ingrid Klinth Holm
Uddannelseskonsulent



Morten Petersen
Kursuskoordinator



Hanne Bonde
Konsulent - Konferencer & Seminarer

UDPLUK AF MEDICOINDUSTRIENS MEDLEMSAKTIVITETER OG TILBUD I 2009

MEDLEMSINFORMATION OG NYHEDER

Nyhedsbreve hver 14. dag til medlemmer
MEDICO-INDSIGT nyheder & opinion fire gange om året
Branchedata, analyser og statistik
Medlemsadgang til hjemmesiden

DELTAGELSE I EKSPERT- OG POLICYGRUPPER

I 2009 blev afholdt i alt 85 møder i Medicoindustrien ekspert-grupper og policygrupper med aktiv deltagelse af 195 medlemmer fra 64 virksomheder.

JURIDISK RÅDGIVNING

Gratis juridisk rådgivning om udbud, konkurrencespørgsmål, regulatoriske forhold, etiske retningslinjer m.v.

MEDLEMSMØDER OG SEMINARER

Maj: Medlemsmøde om Remote Service
Juni: Corporate Social Responsibility i medicoindustrien
August: Ftalater – nye regler og mærkning.
Oktober: Direktørmøde på den amerikanske ambassade
December: Seminar om revideret EU-direktiv

GENERALFORSAMLING

Generalforsamling i marts 2009 havde fagligt tema om etiske retningslinjer i det nødvendige samarbejde mellem læger og industri. Formand for Lægeforeningen Jens Winther Jensen var gæst.

KURSER, UDDANNELSE OG SEMINARER TIL MEDLEMSPRIS

Medicoindustriens kurser, uddannelse og seminarer tilbydes medlemmer til reduceret pris.

Medicoindustrien
Nivaagaard
Gl. Strandvej 16
2990 Nivå
Tlf.: 4918 4700
E-mail: medico@medicoindustrien.dk
www.medicoindustrien.dk



BRANCHENS TALERØR

- synlighed, kendskab og indflydelse

NYHEDSINFORMATION

- branchespecifik viden og ny information

NETVÆRK

- uddannelse og samarbejde i policy- og ekspertgrupper

HØRINGSINSTANS

- direkte påvirkning af branchens ramme- og forretningsvilkår

KURSER OG UDDANNELSE

- branchespecifikke kurser til medarbejderudvikling og fastholdelse

RÅDGIVNING OG SERVICE

- ekspertviden og juridisk rådgivning om regler, udbud, etiske retningslinjer

INTERNATIONALT SAMARBEJDE

- netværk og samarbejde i Eucomed og i nordisk brancheforeningsnetværk

MEDICO
INDUSTRIEN